

Новое лицо "Фронтстеп"

СЕРГЕЙ СВИНАРЕВ

Открывая ежегодную конференцию компании "Фронтстеп СНГ" (www.frontstep.ru), ее исполнительный директор Сергей Питеркин сообщил, что за десять лет деятельности на российском рынке у компании появи-

ERP лось 70 заказчиков и 45 из них используют ERP-систему SyteLine. А на чём же работают остальные? Ведь все эти десять лет "Фронтстеп СНГ" была верна одному продукту и ничему, кроме SyteLine, не внедряла. Как выяснилось из последующего разговора с г-ном Питеркиным, компания все чаще выполняет консалтинговые проекты, заранее зная, что внедряться у заказчика будет не система SyteLine. Иными словами, она занимается и чистым бизнес-консалтингом, применяя свой богатый опыт постановки корпоративного управления и планирования ресурсов на промышленных предприятиях среднего масштаба.

Тенденция очень любопытная. Клиенты начинают понимать, что совмещение в рамках проекта автоматизации ролей бизнес-консультанта и внедренца в одном лице при всех своих достоинствах таит и множество рисков. В частности, такому консультанту иногда бывает проще порекомендовать заказчику те бизнес-

но повышающие качество управления конкретным предприятием. У "чистого" бизнес-консалтинга свои недостатки: заказчик может получить тома рекомендации от людей, которые никогда внедрением ERP-систем не занимались, а потому и не представляют в полной мере все

трудности практической реализации собственных советов.

Не исключено, что в ходе подобных консалтинговых проектов у руководителей "Фронтстеп" и возникла идея о расширении продуктового портфеля и заключении партнерского соглашения с SAP AG (оно пока не подписано, но переговоры ведутся). Как пояснил г-н Питеркин, его компания не собирается отказываться от хорошо зарекомендовавшего себя продукта SyteLine, но она все чаще сталкивается в тендерах с ситуациями, когда заказчик заинтересован в совместном внедрении функциональных блоков разных вендоров. Решения SAP пользуются особой популярностью среди клиентов, имеющих сложную холдинговую структуру, нуждающихся в мощном модуле финансового учета и отчетности, планирующих выход на западные фондовые биржи. Следует отметить и то, что в продукте SyteLine нет собственных средств финансового планирования и учета, и перед консультантами "Фронтстеп" не-

грационным следует, по-видимому, относить и проекты, включающие развертывание системы бюджетирования SyteLine Budgeting, поскольку она является адаптированной редакцией известного отечественного продукта PlanDesigner, созданного фирмой "СофтПром".

Какими же средствами располагает "Фронтстеп" для осуществления подобных интеграционных задач? По словам Сергея Питеркина, у компании есть интеграционные инструменты собственной разработки, с помощью которых, в частности, обеспечивается взаимодействие ПО "1С" и SyteLine. Более мощные средства такого рода предлагает Infor Global Solutions, но они пока в России не используются, и не в последнюю очередь из-за своей высокой цены.

На конференции был представлен целый ряд проектов компании, в которых ей приходилось решать сложные интеграционные задачи. Так, на Тихорецком машиностроительном заводе наряду с внедрением системы SyteLine ERP было обеспечено взаимодействие с ней бухгалтерского модуля "1С", а также приложений для управления персоналом "БОСС-Кадровик" ("АйТи") и инженерными данными "Лоцман-PDM" ("Аскон"). Интеграция с "Лоцман-PDM" и "1С: Бухгалтерией" осуществляется также на выпускающем промышленную электронику заводе "Квари", у производителя дизельных двигателей — компании "Звезда" и на предприятии "Комаш". К инте-



Сергей Питеркин: "Наши ключевые вертикали — средние промышленные предприятия и их дистрибьюторские подразделения"

нером которой "Фронтстеп" стал в прошлом году.

Не исключено, что в ходе подобных консалтинговых проектов у руководителей "Фронтстеп" и возникла идея о расширении продуктового портфеля и заключении партнерского соглашения с SAP AG (оно пока не подписано, но переговоры ведутся). Как пояснил г-н Питеркин, его компания не собирается отказываться от хорошо зарекомендовавшего себя продукта SyteLine, но она все чаще сталкивается в тендерах с ситуациями, когда заказчик заинтересован в совместном внедрении функциональных блоков разных вендоров. Решения SAP пользуются особой популярностью среди клиентов, имеющих сложную холдинговую структуру, нуждающихся в мощном модуле финансового учета и отчетности, планирующих выход на западные фондовые биржи. Следует отметить и то, что в продукте SyteLine нет собственных средств финансового планирования и учета, и перед консультантами "Фронтстеп" не-

НKK обнародовала итоги года

ВЛАДИМИР МИТИН

Группа "Национальная компьютерная корпорация" (www.ncc.ru) подвела итоги деятельности в минувшем году. Сообщается, что совокупный оборот холдинга составил 22 млрд. 650 млн. руб., увеличившись по сравнению с 2004 г. на 28%. По данным на конец декабря 2005-го, в группе работали 1836 человек (рост численности персонала за год составил 23,5%).

Состав НKK не изменился: холдинг по-прежнему состоит из пяти компаний: "Аквариус" (производство и сервис компьютерной техники), OCS (дистрибуция), Landata (дистрибуция), "Систематика" (системная интеграция и комп-

мы ГАС "Выборы", оснащение системами АСУ ТП нефтеперевалочных пунктов на железнодорожной станции Уяр Красноярского края, создание центров обработки данных на базе оборудования HP в ООО "Ямбурггаздобыча", построение сети передачи данных федерального масштаба для Фонда социального страхования РФ.

Компания "АНД Проджект", ставшая в 2005-м 100%-ной дочкой "Систематики", успешно завершила проекты внедрения информационных систем управления на базе Microsoft Dynamics AX (ранее Microsoft Axapta) в компаниях "Казанская городская телефонная сеть", "Таттелеком", "Корбина-Телеком", "Калужский двигатель", "Пивоварни Ивана

ОТЧЕТЫ